

Rotary KashiwaNishi Rotary Club



四つのテスト

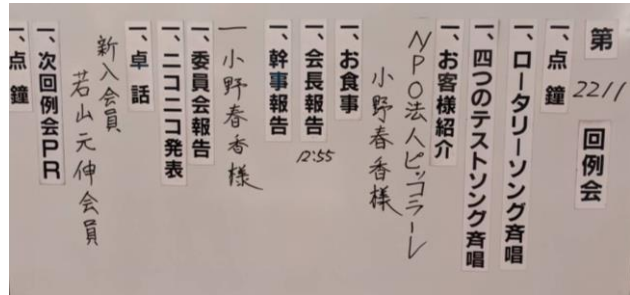
- 1、 真実かどうか？
- 2、 みんなに公平か？
- 3、 好意と友情を深めるか？
- 4、 みんなのためになるか？



Kashiwa Nishi Rotary club ARCHIVE(柏西ロータリークラブ アーカイブ)

柏西 RC の歴史的重要な資料を収集、保存したものをデジタル化し、インターネット上で公開する新しい取り組みです

柏西ロータリークラブ会報 第2178号
第2211回 通常例会
2022年10月21日 金曜日
12:30～13:30



会長報告 会長 塚本 英夫



今月は行事が山盛りですが、地区大会は盛大に無事終了しました。初日は基調講演や各分野での活動が優秀だったクラブが発表されました。

柏西はタイの事業が対象になり、財団貢献度ではNo.1で表彰されました。2日目はゲストだった渡辺真知子や高橋英樹のパフォーマンスがさすがでしたね。ご参加いただいた皆さんお疲れ様でした。

そして、16日の日曜日には鳴田ファーム収穫祭に行っていました。山芋や落花生などの野菜、柿や栗など秋の味覚をたくさん収穫しました。

この後は23日の日曜日にポリオ撲滅キャンペーンがあります。東口ダブルデッキで10時30分から13時の予定ですので、ポリオTシャツ組のみなさんよろしくお願ひします。そして、25日の火曜日は分区の合同例会になります。ここクレストホテルが会場ですので、万障繰り合わせてご参加願ひします。

さて、今日は私がスポンサーの若山さんの卓話になります。出張が多い仕事ということでなかなか例会に出席できないようですが、出来る限り調整していただければと思います。卓話で自己紹介がありますが、出張先が北海道から沖縄までであると聞いています。なので、せっかくロータリアンになられたのですから、バッチをつけて出張先にあるロータリークラブにメイクアップして、バナーを交換して柏西の知名度をアップして欲しいと思いますし、結果、出席率も上がります。どうでしょうか？

幹事報告 幹事 寺田 康雄

1. R 米山記念奨学会への寄付に対し、感謝状の贈呈
榊隆夫会員；第13回米山功労者（メジャードナー）
2. 浦安ベイ RC『東日本大震災 希望の風クリスマスオープン例会』の案内
日時；12月8日(木)18：30～21：30
場所；オリエンタルホテル東京ベイ
内容；講演＝宇佐美透パストガバナー
チャリティーコンサート
3. 『会長エレクト顔合わせ会』のお知らせ
日時；11月16日（水）14：00～15：30
場所；ビストロ菜（ザ・クレストホテル柏）



来賓挨拶

NPO法人 ピッコラーレ事務局長
小野 春香様



ニコニコ発表

本人誕生日 水野 晋治会員

結婚記念日 助川 昌弘会員
安田 勝紀会員
若山 元伸会員



ニコニコ(^_^♪
水野 晋治会員（葬儀のお花ありがとうございます）
勝田 健一会員（先週の収穫祭ありがとうございます）
助川 昌弘会員（インターゴルフ優勝ありがとうございます）

卓話 若山 元伸新会員



今日は、私の準備不足、勉強不足で申し訳ありません。卓話というものについて十分理解していなかったため簡単な自己紹介と職業についてお話しさせていただきます。

東京文京区で生まれ中学まで住んでいました。小学生の頃は自分の住んでいる地域以外の地名などは知ることありませんでした。しかい文京区が柏学園と呼ばれる学習施設を保有していたため柏という地名は小学生時代から記憶に残っています。

林間学校、卒業旅行で利用していました。記憶に残っている部分は林間学校の内容より柏駅を降りた後、延々と歩かされた部分と16号のトンネルの上を渡ると、もうすぐ目的地という安心感、途中、普段目にしない銃砲店のような看板と店内に剥製・猟銃などが飾ってあるある光景です。

柏とは関係無いですが千葉県としての記憶としては船橋ヘルスセンターの海水プール、温泉施設なども覚えています。後に家族で船橋に引越しそれからはずっと千葉県に住んでいます。

現在の仕事はソフトハウスをやっています。この業界に入ったきっかけは、以前レッカ一車の運転手をしており違法駐車のを移動する作業中にぎっくり腰になり体を使う仕事は厳しいと感じ、当時ソフトハウスに勤めていた友人の紹介でこの業界に入りました。

最初に努めた会社は旅行業に特化したソフトハウスでプログラムの勉強も行えたのですが、基本、近畿日本ツーリストや日本旅行といった旅行会社の渡航手続きの作業がメインでソフトハウスというイメージとはちょっと違い今でいうアウトソーシング、代行業的な仕事が主でした。

何年か務めた後、独立した知人からの誘いで内田洋行の子会社に転職しそこでは道路会社向けのシステム開発を行いました。続いてまた同じようにその会社から独立した人からの誘いで転職をしそれからは道路業界向けのシステム開発専門となりました。そのノウハウを生かし今から10数年前に独立・開業をしました。

今うちの会社で扱っているソフトウェアは大きく分けてパッケージソフト・受託開発ソフトの2種類で比率は半々くらいです。パッケージソフトは道路会社専用の品質管理ソフトがメインになり主にアスファルト合材の品質を管理するシステムになります。アスファルト合材というのは主に道路の黒い部分になります。石や砂・アスファルトを熱しながら混ぜたもので粘度のある物質になるので温度の管理が重要になります。合材製造時の温度や舗装後の耐性などの品質を管理します。

受託開発ソフトは基本オーダーメイドで作成をするものになります。売上傳票発行から請求・売上分析などを行う基幹システムを扱っています。オーダーメイドソフトなので本来はぴったりはまった業務を改善できるソフトのはずですが、導入時は、今までの業務のながれが変わってしまうなど現場の方から厳しい意見もいただきます。

しかし、しばらく使っていくうちにオーダーメイドの良さが出てきて数年すると、このソフトがなしは考えられない、すごく便利になったなどありがたいお言葉をかけて頂いております。

最近この業界は IT や情報・通信などとして業種の説明が伝えやすくなりましたが私がこの業界に入った当時はそのような言葉がなく当時の社長に聞いたところサービス業との回答をもらいました。業種の呼び方は細分化され色々変わりましたが、やはり根幹はエンドユーザーに対するサービスを行うものだと考えております。



嶋田ファーム収穫祭 10月16日 日曜日



会員数55名 欠席者13名 出席率76.36%

例会動画リンク 第2211回 通常例会

<https://youtu.be/2dBMXrJj6d4>